

# スーパーエンジニア養成講座 プレミアムコース募集要項

- Premium Course -

## < 提供内容 >

- 【その1】 音声講座 ～ Voice Stream ～
- 【その2】 平城への直接相談 ～ Success Sharing ～
- 【その3】 オンラインコミュニティー ～ True Cloud ～
- 【その4】 月例Skypeミーティング ～ True Cloudセッション～
- 【その5】 早起き実践プログラム ～ Morning Specialist ～
- 【その6】 メンバー限定オフ会 ～ True Summit ～
- 【その7】 ビジネスパートナーシップ ～ True Partners ～

---

**【その1】 音声講座 ～ Voice Stream ～**  
**聴くだけで自然とメンタルブロックが解除できる**  
**合計130本（32時間30分）の音声講座**

---

毎回お送りしているメルマガは、それぞれの『テーマ』を持っています。  
そのテーマ毎に、内容を深掘りしたことをお話しています。

- ・🌀 1回あたり15分～20分
- ・🌀 合計130本分の収録音声

を、講座参加後すぐに聞いて頂くことができます。

私が起業して感じたことは、  
私達の成功を妨げている要因は、  
まさに『自分自身のメンタルブロック』なのです。

このメンタルブロックを解除するためには、

## **”既にブロックを解除できた人と接する”**

のが一番です。

一番良いのは、その人と直接会って時間を共有することです。

機会があれば、私と一緒に仕事をする事。

これが最も近道だと思いますが、

全員の方とこれを行うことは難しいですね。

そこで、この音声講座を用意しています。

音声講座のメリットは、『ながら聞き』ができることです。

・🌀 通勤しながら

・🌀 家事をしながら

・🌀 育児をしながら

など、繰り返し聴くことで、

無意識のうちにメンタルブロックが解除されていきます。

この音声講座は、インタビュアーの方に質問を受け、

私が回答する形で収録していますので、

とてもリラックスして聞ける形になっています。

---

## 【その2】平城への直接相談 ～ Success Sharing ～ 成功するための課題と解決策の共有

---

Skypeにて、平城に直接相談を行って頂けます。

**1回あたり2時間**が目安で、有料講座に参加している期間は、**相談回数は無制限**です。

ご自身のステージに合わせて、随時相談して頂けるので、**平城を『メンター』として捉えて頂くことができます。**

**平城のパソコンの画面を共有し、マインドマップを作成しながら、**  
課題解決のアドバイスを行っていきます。

双方向の対話をする事で、  
また**あなたの課題をビジュアル化**することで、  
現在ご自身がつまづいているポイントを洗い出し、解決策へと導きます。

これまでにアドバイスさせて頂いた多くの方が刺激を受け、  
大きな変貌を遂げています。

**私は “スピリチュアル” 的な話は一切しません。**

あくまでも自分の経験にに基づいた、  
”実践的な” アドバイスしかしません。

また、相談内容は画面収録をさせて頂き、  
プレミアムコースに参加している他のメンバーにも共有させて頂きます。  
(希望により匿名で相談ができます)

ご自身の課題だけでなく、  
他の方の課題と解決策も知ることができるので、  
成長スピードを加速させることができます。

## <Success Sharing 過去の開催テーマ>

※こちらは過去の相談コンテンツです。各回約2時間のボリュームとなっています。

**2012年11月24日**

**相談者：Webプロデューサー／正社員／30代男性／Sさん**

某有名大学にてJavaやCを習得し、現在はWEBプロデューサーとしてサービスの企画を担当しているSさん。

今後はITの知識を生かし、

- ・ 独立
- ・ 海外での生活
- ・ 自由な時間の創出
- ・ アーリーリタイア

などの目標を実現していくために、独自のWEBサービスを立ち上げる事を考えています。

**他のWEBサービスとの価格差を生み出すためにインドのSEを利用して人件費を抑える**など、WEBサービスを構築する際に有効な手段を平城からアドバイスさせて頂きました。

**2012年12月19日**

**相談者：システムエンジニア／個人事業主／30代男性／Iさん**

独立してからの業務について、受注しておさめて、受注しておさめての繰り返しをしているIさん。

このサイクルから脱却すべく、**永続的に収益の上がる自社サービス**を作りたいという想いを持っています。

その中で、独立した強みである、**相手に使われない仕事の進め方や、より売り上げや利益を上げていく為のターゲット層の見直し**を含めて平城からアドバイスさせて頂きました。

**2013年2月12日**

**相談者：電気設計技師／正社員／40代男性／Iさん**

ワンルームマンションの大家さんであるIさんが考案している、

- ・入居者用のコミュニティ
- ・管理会社、施工業者との情報共有

のWebサービス立ちあげについての相談。

また、冬場のスキーシーズンにいつも宿泊する

お気に入りのペンションがあるというIさん。

そこのサービスに惚れてリピーターとなっていることから、

更なる集客のお手伝い出来るのでは？とのアイデアも考えています。

そのアイデアについて、平城からアドバイスをさせて頂きました。

**2013年2月18日**

**相談者：ネットワークエンジニア／正社員／40代男性／Fさん**

ネットワークエンジニアを長年経験されているFさん。

レベルの高い資格も保有されており、技術には自信を持って業務を遂行されています。

元々、ルーター等を扱うことが好きで天職だ感じてはいましたが、サラリーマンとしての給与だけでは、今後不安を感じるとのこと。

**ネットワークエンジニアとしての副業、そして独立後のマネタイズ方法**について平城からアドバイスさせて頂きました。

**2013年2月18日**

**相談者：インフラエンジニア／正社員／30代男性／Iさん**

現在、サラリーマンとしてサーバー管理の業務を行なっているIさん。

平城さんのような『海外で経済的・時間的余裕のある生活』

を目指していく上での行動指針についての相談。

**今後、Web系のエンジニアとしてのスキルを磨くべきか、それとも全く別の道を歩むべきか？**

今後の道のりに迷っている方は、ぜひ聞いてみて下さい。

※この数カ月後、IさんはバンクーバーのWebデザインの学校に通うことになり、その1年半後、バンクーバーの有名Web制作会社への就職が決まり、そこで活躍されています！

## 2013年3月6日

**相談者：システム開発会社経営／40代男性／Tさん**

今回は、『「キャラ弁」共有サイト』というWebサービスの企画についてのご相談となったTさん。

**集客方法やマネタイズ、Facebookの効果的な活用方法**について、実際の実例をもとに、今後の具体的な展開を平城からアドバイスさせていただきました。

## 2013年3月12日

**相談者：システムエンジニア／派遣社員／40代男性／Sさん**

これまで20年弱の間、会社員として働いてきたSさん。

システムエンジニアながらドイツ語や英語といった語学を独学でマスターしてしまうほど、語学が得意です。

休息期間を利用して東南アジアを旅してきた後、**このままシステムエンジニアとしてのキャリアを続けていくべきか、また語学の道へ転向するか**、今後の道について様々な視点から相談がありました。

**その人独自の経験をビジネスに繋げる方法**について、平城からアドバイスさせていただきました。

## 2013年3月12日

**相談者：Webプロデューサー／正社員／30代男性／Sさん**

積極的に個人で仕事を受注しているSさん。

現在抱えている案件で気になっている部分である、**「クライアントとのコミュニケーション術」**についてや、**今後の営業展開**について平城からアドバイスさせていただきました。

**2013年4月11日**

**相談者：カメラマン／個人事業主／30代男性／Kさん**

フリーランスカメラマンとして、今年で8年目となるKさん。

**Webを活用した集客や営業方法**について、**ウェブサイト・ブログの構築方法**について平城からアドバイスさせて頂きました。

**2013年5月13日**

**相談者：Webデザイナー／フリーランス／40代女性／Fさん**

労働集約型からの脱却を目指すFさん。

今後は、何らかの独自サービスの展開を考えられており、

これまでの経験から「**Webデザインの技術を教えるビジネス**」の話に。。

他にもWebサービスを作る上での注目点など、今後につながる相談内容の音声です。

**2013年7月4日**

**相談者：システムエンジニア／個人事業主／40代女性／Nさん**

**5人の子育てをしながら**、個人事業主として活躍されているNさん。

- ・インド在住のパートナーとのビジネスについて
- ・子育てをしながらのビジネスについて
- ・作業の外注化について
- ・ご自身が開発されているFacebookツールにの今後について
- ・Facebookを活用したビジネスについて
- ・将来の法人化とそのメリットについて

など、平城からアドバイスさせて頂きました。

**2013年7月13日**

**相談者：Webプロデューサー／正社員／30代男性／Sさん**

積極的に個人で仕事を受注しているSさん。**効果的に顧客を獲得出来るランディングページや販売ページの"魅せ方"のポイント**を、参考になる事例を用いながら解説。

- ・信頼感の持てる構成やデザイン、文言
- ・目を惹くタイトルやキャッチコピー
- ・顧客目線のサービス
- ・PPCを用いる際の考え方
- ・今後の展開について

**2014年4月24日**

**相談者：システムエンジニア／正社員／30代男性／Hさん**

メーカ系のシステム開発企業に勤めていらっしゃるHさん。

**3年後の独立に向けて、方向性を決めたい**とSkype相談を申し込まれました。

現在お考えの方向性は2つ

- ・生産性が求められる開発の現場での開発ドキュメントをVBAを駆使して効率化するスキルを持っているので、それを磨く
- ・WEB開発に興味があり、LAMPを習得してWeb開発するスキルを身につける

さらに小さいお子様がいらっしゃいますので、活動する時間は限られてきます。。

以上を踏まえて、どの様な方向性で独立を目指していくのか平城からアドバイスさせて頂きました！



---

### 【その3】 オンラインコミュニティー ～ True Cloud ～ 意識の高いメンバーと繋がることのできる情報空間

---

有料講座の中で、参加者の方の満足度が特に高いのがこのプログラムです。  
Facebookのグループ機能を使って構築されているので、  
他の参加者の顔や名前を知ることができ、  
**双方向のコミュニケーション**をとることができます。

ここで平城に質問をすることもできますし、  
他のメンバーの意見ももらうことができます。

既存の参加メンバーからは、

- ・意識の高いメンバーと繋がること刺激になっている
- ・独立後に感じていた孤独感が解消された
- ・様々なバックグラウンドの方が参加していて刺激になる
- ・わからないことがあればすぐに質問して回答がもらえるので助かっている

といった声を頂いています！

---

### 【その4】 メンバーと直接繋がる！ ～ True Cloudセッション ～ 月例Skypeミーティング

---

TrueCloud参加メンバーによる、**毎月1回2時間のSkypeミーティング**。

日本全国の『同士』と声を交わすことで、  
共に切磋琢磨できる環境が得られます。

毎回テーマを設け、そのテーマについてメンバー間で議論をします。

もちろん平城も参加して、様々とアドバイスをさせていただきます。

## <TrueCloudセッション 過去の開催テーマ>

2013年6月

- ・ Facebook／アメブロツール系のビジネスモデルについて

2013年7月

- ・ **マッシュアップ**のビジネスモデルを考えよう！

2013年8月

- ・ 低収入な副業から独立開業するまでの道筋について

2013年10月

- ・ パートナーシップについて

2013年11月

- ・ **定額制コンサルティング**のビジネスモデルについて

2013年12月

- ・ 2013年を振り返って

2014年01月

- ・ ITエンジニアが把握しておきたいお金のこと

2014年02月

- ・ ITエンジニアの**自己ブランディング術**

2014年03月

- ・ 自分のスキルを**動画コンテンツ**にして**マネタイズ**する方法

2014年04月

- ・ **自社Webサービスモデル**の構築術

2014年05月

- ・ **Facebook**を起点とした**Webビジネス**の構築

2014年06月

- ・ **マッチグサイト構築術** についての生コンサルティング

2014年07月

- ・ メンバーさんの自社サイト構築（4コマ漫画共有サイト）へのアドバイス

2014年08月

- ・ 最高の**ビジネスパートナー見極め術**

2014年09月

- ・ Facebookツール『Facetools』のビジネス展開方法について

2014年10月

- ・ 雇われたくないITパーソンのための理想の会社紹介

2014年11月

- ・ 顧客対応のポイント再確認

2014年12月

- ・ 2014年を振り返って

2015年01月

- ・ Facebookツール『Facetools』のビジネス展開方法について（2回目）

2015年02月

- ・ SEOでガツン！と集客する方法

2015年03月

- ・ SEOでガツン！と集客する方法（検証結果）

2015年04月

- ・ 各自の自己ブランディング進捗状況確認

2015年05月

- ・ SEOでガツン！と集客する方法（その後）

2015年06月

- ・次世代型仕事環境構築術

2015年07月

- ・新ビジネスモデル『かなえる』の解説

2015年08月

- ・ITエンジニアが資産を構築する方法

2015年09月

- ・ITエンジニアが資産を構築してリタイヤするステップ・最新版

2015年10月

- ・ITエンジニアが情報発信をして自由を獲得する方法

2015年11月

- ・既存顧客が細ってきた時に対応すべきことは？

---

## 【その5】早起き実践プログラム ～ Morning Specialist ～

---

様々な方の相談にのっていると多くの方の悩みは、

『**独立起業するために準備をする時間が取れない**』ということ。

私は幸い、独身時代に独立へ向けて準備をすすめることができたので、自分の時間を100%自分でコントロールすることができました。

といっても、平日は会社の業務が基本終電までと忙しく、副業に割ける時間は土日のみ。

その代わり土日をフルに使って1日15時間、合計30時間は費やしていました。

その結果、@SOHOを立ち上げ、独立までの2年間、運営を続けることができたのです。

また、23歳でショッピングカートシステムを作った時も、基本は朝6時に起きて、会社に行くまでの2時間、みっちり開発時間にあてました。

『なかなか時間が取れない』という方の状況を聞いてみると、

- ・✿ 既に結婚されてお子様がいる女性
- ・✿ 結婚して小さいお子様がいる男性

が圧倒的に多いです。

子どもがいれば、土日はおのずと家族で過ごす時間となりますね。そんなパパやママにとって、勝負できる時間はやはり、『会社に行くまでの出勤』の時間。

通勤時間ももちろん活用すべきですが、やはりパソコンの前で落ち着いて作業ができるのは朝の時間。

ただ多くの方は朝が苦手。

1人では挫折してしまうでしょう。

そこで、有料メンバーの中で希望者を募って、

**『早起き委員会』**なるものを結成。

ここに参加したメンバーは、自分が起床する目標時間を設定し、

毎日朝起床したら、専用のFacebookグループに投稿。

他のメンバーも投稿を見ているので、

**『適度なプレッシャー』**が得られ、1人で取り組むよりも実践できます。

ちなみに、私は23歳でショッピングカートを作った時は、  
どうしても毎朝6時に起きたかったので、  
当時親しくしていた知人と2人で『賭け』をしていました。

自分が宣言した時刻に対し、  
1分でも寝坊をしたら相手に1,000円払うと。

私は当時サラリーマンでしたが、相手は既に独立していたので時間は自由。  
不利だとわかっているにもかかわらず自分のためにやりました。

結果、3万円ほど負け越しましたが、  
結果的に副業に充てる時間を多く確保できたので、  
3万円払った価値がどれだけあったことか。

これは早起きだけではなく、  
『自分の体をコントロールする』という自己鍛錬の世界。

仕事以外にも様々なプラスの効果が発生します。

---

## 【その6】メンバー限定オフ会 ～ True Summit ～

---

オンラインで繋がった後はやはり、オフラインでも繋がりたいもの。

普段オンラインで繋がっていても、オフの場で会っても、  
不思議と初対面という感じがしません。

毎年1回、東京の会場を貸しきって、  
『新年会&目標設定会』を開催しています。

**各自が新年の目標を掲げ、その目標実現のためのアクションについて、  
平城の方から直接アドバイス。**

ご自身だけでなく他の方の目標設定とアドバイスを聞くことができるので、ケーススタディーが増えるとともに、刺激にもなります。

遠方にお住まいで会場に参加できない方は、Skypeで参加頂くことができます。

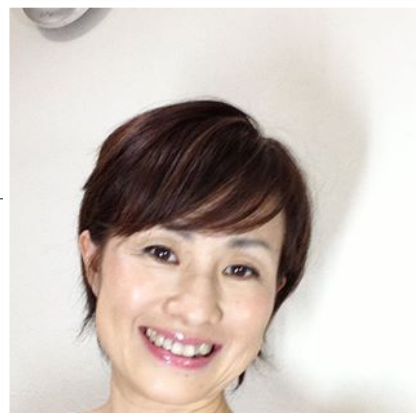
---

## 受講生の声

---

### 橋本晴子さん

(女性／WEB制作会社経営／福岡県在住)



---

#### ◆この講座に参加を決めた理由

もともとWeb制作会社を起業していたのですが、**受託開発だけでは限界を感じ、何か新しいビジネスの切り口を探していました。**

平城さんのブログを見て、エンジニアでありながら視野が広く、ビジネス感覚に優れた凄い人！という印象を受けました。自分らしく生きながら、ビジネスを展開していく方法を是非学びたいと思い参加しました。

---

#### ◆この講座に参加して良かったこと

毎月スカイプで平城さんと直接お話しができること！  
**情報が具体的で、しかも再現可能なレベルにまで落とし込んでくださるので、毎回すぐに実践できるヒントを頂いています。**

エンジニア目線でお話して頂けるので、考え方や、気持ちの面で陥りやすいポイントも的確です！共通の目標を持った仲間と出会えたこと！他のメンバーの悩みも参考になりますし、そこから頑張るって行動を起こしている姿を目の当たりにすることで、自分も頑張ろう！と、意欲が湧きます。モチベーションの継続は、ここに参加したからこそだと思います。  
**技術的な疑問や、仕事のパートナーを探したい時には、一番に相談できる場所でもあります。その安心感は他では得られません。**

---

#### ◆これからの抱負

これまでのITスキルを活かして、**大人の女性たちにもっとITを楽しんでもらいたいと思っています。** 学ぶことで人生は豊かになる！ワークショップ型のセミナーや、ネット上での企画をいろいろ考えていきたいです。



## 佐々木教充さん

(32歳男性／フリーエンジニア／東京都在住)



---

### ◆この講座に参加を決めた理由

当時の私は独立したいと思ったもののどうすれば良いのか分からず、**とにかく仕事を受注しなければと@SOHOで案件探しをしていました。**

案件探しをする傍らで何か道標になるような人が居ないか探していたところ、平城さんとこのスーパーエンジニア養成講座を知ったことがきっかけです。

講座の中で平城さんに直接相談が出来たり、月1回のTrueCloudセッションで直接お話しする機会があるとのことだったので、今の自分には何が必要なのか相談できると思い、即申し込みをしました。

---

### ◆この講座に参加して良かったこと

仕事の幅を広げるために東京に引っ越そうか迷っていたときに、平城さんに相談しアドバイスを頂けたことです。

**背中を押してもらったおかげで踏ん切りがつき、今は東京で仕事をしていますが結果的に収入もあがり振り返ってもあのときに決断できて良かったと感じます。**

あと、仕事で困ったことがあるときにこの講座参加者専用のFacebookグループで質問すると数時間でアドバイスをもらえてそれは本当に助かってます。

---

### ◆これからの抱負

今は業務委託として働いていますが、まだまだ自分の力で稼いでいるとは言えないので、**ゼロから価値を生み出し収入に繋がるようなサービスを立ち上げる**ことが目標です。

## 真尾匠一さん

(48歳男性／WEB制作会社経営／栃木県在住)



---

### ◆この講座に参加を決めた理由

**前職から撤退し、WEB制作の業界にシフトしようとしていた時、@SOHO創業者平城さんのメールマガジンを知りに登録しました。**

私は、前職で、会社、店、従業員を抱えて地域だけのマーケットで苦勞した経験があり平城さんのノマドスタイル、店や会社を持たずにインターネットで個人のネットワークを作ってビジネスをするという事にとっても共感をしました。

ビジネスのマーケットも地域から日本、世界に発信できる様になりたいと思いました。

---

### ◆この講座に参加して良かったこと

平城さんやITエンジニアの方々に直接アドバイスを頂けて情報共有出来る事。トップダウンでは無く横の繋がりを重視します。

特に毎月1回開催されるTrueCloudセッションでは、**沢山のアドバイス、ご意見が頂けて気づきも多く自分の仕事に直結して好影響を与えてくれました。**

そして普段FacebookやSkypeなどオンラインの交流があるからこそ、新年目標設定会などオフラインで集まった時の共有感というのは格別なものがあり、仕事だけでなく共有する仲間と前進している充実感が味わえることが出来ます。それと何と言っても**平城さんのビジネス全般に渡るアイデアや視点の広さ鋭さ、広く深い人間性、気配り、面倒見の良さなど**（もっとありますが）とても勉強になります。

---

### ◆これからの抱負

平城さんやメンバーの方々と更に共感共鳴していきます。その為に**自分が共有する方の為になる有益な情報、サービスを沢山アウトプットして喜んで頂けるように邁進したい**と思います。そして皆で幸せになれる事を望みます！

## 大水勇樹さん

(30歳男性／フリーエンジニア東京都在住)

---

### ◆この講座に参加を決めた理由

2つあります。

1つ目は、平城さんから、**実際に経験されたことに基づいたアドバイスを得られる事**です。

平城さんがセミナーでお話されている事は、実際に経験されているからこそその内容が腑に落ちますし、具体的で実践的でした。

**特に「顧客の教育術」セミナーで話されていた、顧客との折衝の際に必要なマインドセットや交渉テクニックは目からウロコでした。**

まず、講座の内容に確信を持ちました。

2つ目は、独立にフォーカスした講座であったことです。

技術的なセミナーは良く目にしますが

**\*エンジニアが独立するためにはどうしたら良いか**

**\*独立したあとはどうすれば良いか**

といった様に、独立にフォーカスした内容はありそうで無かったと思います。

より具体的にどうしていくのか、有料会員限定のサービス

「SuccessSharing」で個別に相談できます。

自分の悩みや、不安を相談出来るのは非常に心強いなと思います。

---

### ◆この講座に参加して良かった事

ズバリ「仲間」が得られたことです。

2012年4月から、会社を辞めて個人事業として働き始めました。



会社員では無くなったことで、組織への所属意識的なものがなくなり「自分は1人で仕事をしていくんだ。。」と、漠然とした不安がありました。

とある事がきっかけで平城さんという存在を知り、「法人活用術」セミナーに初めて参加しました。

セミナーの内容も当然素晴らしかったのですが、**その後に開かれた懇親会で既に独立されている方・これから独立を目指す方、様々な人をお話しをさせて頂き色々と共有することで「自分は一人じゃないんだ」といった安心感を感じる事が出来ました。**

また、数人のメンバーと参加した「セブ島合宿」では、非日常を体験する事が出来たお陰で、今でも定期的集まり、情報共有をする仲です。

---

### ◆これからの抱負

今はエンジニアとして仕事をしていますが、いずれはビジネスオーナーという立場でエンジニアと手を組み、ビジネスの仕組み作りをしていければと考えています。

この講座の素晴らしいところは、ビジネスオーナーとしての視点も磨かれることだと思います！

## 福本智子さん

(女性/フリーWEBデザイナー/愛知県在住)



---

### ◆この講座に参加を決めた理由

SOHOでWebデザインの仕事をしています。

制作に追われる毎日、**制作者としてだけの自分に疑問を持ち、経営者の視点に立って自分のビジネスを確立するにはどうしたらよいのか？**

悩んでいたところで平城さんのメルマガに出会いました。

そこで「自分の手足を動かさないと成り立たない仕事」ばかりの自分の現状に気づきました。

平城さんのメルマガにうなづく毎日ではありましたが、では、実際にどうすれば『農耕民族型』のビジネスを展開できるのか全く見えていませんでした。

この講座で平城さんやメンバーの方と交流させていただく中でそのヒントを得たいと考え参加させていただきました。

---

### ◆この講座に参加して良かったこと

平城さんやメンバーの方は、私にはない思考をお持ちの方が多く、いつも刺激をいただいています。

平城さんとのスカイプ相談では、**とても親身に私の悩みを聞いていただき、Webデザイン講座へのヒントをいただきました。**

ここから、一気に進むべき方向が見え、今の私のビジネスモデルを確立することができていると思っています。

---

## ◆これからの抱負

「力が抜けた状態で、仕事の質を上げる」がテーマです。

「少ない力で最大の効果を得る」を突き詰めていきます。

また、**私と同じように主婦や子育てをしながら自宅でWebデザインの仕事をしたいという方のお力になりたい**と考えています。

## 中山久美子さん

(女性/フリーエンジニア/静岡県在住)



---

## ◆この講座に参加を決めた理由

出産後、**ひとりで受託開発をするようになり、見積や受注など、いつも不安がつきまわっていました。**また、身近に「エンジニア仲間」も当然おらず、困ったときに相談できる仲間がほしいと思っていました。

そんな時にスーパーエンジニア講座と出会い、即決で参加を決めました。

子育て中のため、自宅にいてもネットで講座に参加できるのがとても助かりました。

それまで有料講座に参加するなどの行動を起こしたことがなかったのですが、今考えると大正解だったと思います。

---

## ◆この講座に参加して良かったこと

平城さんを中心としたエンジニア仲間がオンライン開催されるTrueCloudセッションがとても勉強になっています。**平城さんから直接アドバイスをいただけるのがとても心強いです。**

他にもたくさんありますが、平城さんの「スーパーエンジニア講座」は若手エンジニアの方に特におすすめしたいです。

---

## ◆これからの抱負

平城式Facebookに役立つツールである**Facetoolsの再開発や、子供向けプログラミング教室やオンライン講座の提供を通して未来を育てていく一助になれば**と思っています。

## 辻真由さん

(女性/クラウド秘書兼主婦/兵庫県在住)



---

## ◆この講座に参加を決めた理由

理由は凄く単純です。

平城さんのファンだったからです。

当初は、パソコンのヘルプデスクをやっていた経験から何か、**ヘルプデスクの知識と経験を使って何かできないのか**と思ったのがきっかけです。

その中で、無料のエンジニア講座のメルマガを拝読していくなかで心引かれるものがありました。

- ・成功を妨げている大きな要因
- ・直列思考と並列思考
- ・稼げるエンジニアと稼げないエンジニアは紙一重
- ・専門外の仕事での意外な稼ぎ方
- ・双方向のやりとりについて
- ・雑用から学べること

など、挙げればキリがないのですが、今迄見たことがない、メッセージばかりで驚きました。まるで私に語りかけているかのように・・・

**私はエンジニアではありません。**

なので、エンジニアの技術畑の話をごつつりされるのでは？

という不安もありましたが、エンジニアはあくまでの入り口であり、ビジネスに対する考え方、イロハの講座であると実感しております。  
もし、コテコテのエンジニア技術の話ばかりであれば、私は受講を続けられなかったかも知れません。

勿論、受講メンバーや、卒業者の中には凄い技術者の方が沢山いらっしゃいます。なので、**何か疑問や不安な点があれば講座のグループページに投稿すれば直ぐにその世界で詳しい方からアドバイスが返ってくる**、そんな事が日常に行われています。

正直、開発言語の話しをされている時は理解できませんが、でも直ぐに何かしら回答やアドバイスが飛んでくるのは素晴らしい環境だなと実感しております。

---

### ◆この講座に参加して良かったこと

主婦の私にとってのメリットは何か？

振り返ってみましたが、毎月行われるSkype会議に参加できる事。

これは凄いメリットだと思います。

もし自分の相談したい内容があればそれが、ディスカッションのテーマになります。

- ・自分のビジネスの展開について
- ・既存のお客が減ってきた時の対処法
- ・誰かとコラボする時の注意点
- ・エンジニアに勧める、日本株勉強会

等テーマは色々です。

ただ受講するだけでなく、積極的に参加できる形の講座だと思います。

**1年前の私は自己紹介が限界でした。**

**でも1年後の自分は、環境も自分も随分変わったと思っています。**

月一、毎回は参加できていませんが、講座のメンバーであればいつでも参加できる定例会。



この時にどんどん平城さんからアドバイスを  
頂ける素晴らしいチャンスなので是非活用される事をお勧めします♡

---

### ◆これからの抱負

- ・クラウド秘書として
- ・自分発信のビジネス、幸せ羅針盤コーチとして
- ・二児の母として
- ・妻として
- ・来年はPTA役員になりそうw

多数ある側面が全ての私、辻真由です。

どんな状況でも今を楽しむ事で何か見えるものがあるはずです。

**エンジニア講座といえども、見方を変えれば主婦の私でも活用できています。**

そんな、多忙な時間を楽しんで生活していく中でどう、ビジネス展開していくのをこの講座を通じて何か掴むことができたらと思っています。

### M.K.さん（女性／会社員／東京都在住）

---

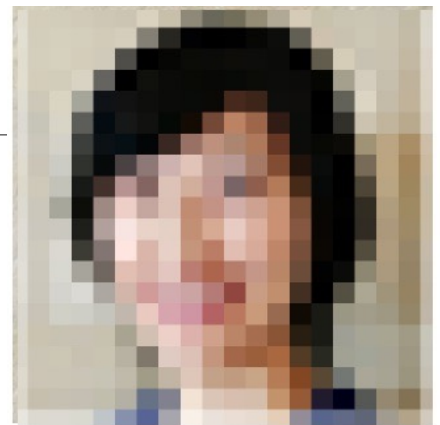
#### ◆この講座に参加を決めた理由

そもそものきっかけは、主催者の平城さんのメルマガに登録したことです。

同じエンジニアとして「あるある」「そうそう」「なるほど」と、非常に共感を持ったことを今でも覚えています。

メルマガではどうやって収入アップや独立をしていくか、経験に基づく具体的な話が書かれていましたが、

**このメルマガの先にあるエンジニア講座に入ること、新たな道も拓けるかもしれないと思い、参加を決めました。**



---

### ◆この講座に参加して良かったこと

一番良かったのは向上心のある仲間に出会えたことです。

**新年会に参加して仲間と会話をする機会がありますが、この会に参加すると、とてもパワーを貰えると感じます。**

新年会で初めて顔を合わせても自然と会話が弾むのが不思議ですが、このエンジニア講座に入る方々は「何かやろう」と前向きな方ばかりだからなのでしょうね。

そして、エンジニア講座に参加した早々、平城さんの仕事に立候補して共に仕事をさせて頂いたことも大きな財産です。

**エンジニアの立ち居振る舞い、ビジネスのことなども身近で教えていただけたことは非常に役立っています。**

---

### ◆これからの抱負

エンジニア講座や平城さんとの御縁から得た財産を元に、新たな道を模索しています。

まだ会社に属しているエンジニアですが**新しい生活スタイルを確立し、家族皆で幸せにゆったりと暮らせるようにしたい**と考えています。

---

## 卒業制度について

---

この講座は、ITエンジニアが独立して企業と対等に活躍できるようになるための、『教育活動』として行っています。

**受講生の皆さんから参加費用を徴収するのが主目的ではなく、毎月の新聞代程度の金額で、『成長の場』を提供し、ここで共に成長するために用意しています。**

この講座は私がITエンジニアである以上、ずっと続けていくつもりです。一生という大げさですが、少なくともあと10年ぐらいは続けていくかと思えます。

その期間、参加費用を支払い続けるということは、『**受講生の方が成長できていない**』ということにもなり、このような教育を目的とした講座において、受講者がいつまでも参加費用を払い続ける、というのは本末転倒だと考えています。

そこで、2014年よりこの講座に『卒業生制度』を設け、一定の条件をクリアしている方は、卒業生として認定し、以降は月額費用無しでサービスを利用できる、ということにしています。

一定の条件とは、下記のいずれかになります。

### 1) 主観的条件

- ・平城と一緒に仕事をして、『技術スキル』『仕事の進め方』において、合格と判断できた方
- ・毎月のTrueCloudセッションの出席率が80%以上の方

### 2) 客観的条件

- ・会社からの給料以外で、年収1,000万円を達成できた方

1) については、私の主観的な判断になりますので、これだけだと、忙しい方や私と一緒に活動できるチャンスが無い方は不利になります。

そこで、2) という年収ベースでの要件も設けています。

この講座の受講生の皆さんの共通目的は、『独立して稼ぐ』ということですので、会社勤めで年収1,000万円ではなく、会社以外の収入で年収1,000万円達成。これを条件としています。

現在会社勤めの方であれば、会社からの給料以外で年収1,000万円を達成できれば良い、ということですね。

---

## 卒業生の声

---

### 高松貴志さん

(42歳男性 / フリーエンジニア / 東京都在住)



---

#### \*この講座に参加してどのような変化があったか

独立時、技術知識やスキル面の自信はあっても経営、営業的な要素に不安がありました。

**この講座で具体的な手法やマインドを教えていただき、実践することで不安要素を1つずつ潰していったので大きな自信につながりました。**

また同じ独立志向の技術者で横のつながりができ、情報交換したり触発されたりすることでサラリーマン時代より

「プロフェッショナルとして仕事をする事」

の意識が高くなったと思います。

---

#### \*どのようなことが実現できたか

サラリーマン時代、エンジニアは「会社」と「現場」に縛られて生きるのが当たり前と思い込んでいました。**この概念を打ち破ることができたのが一番大きな収穫だと思っています。**

まだまだ「旅をしながら仕事をする」レベルには至りませんが、ある程度時間と場所の自由をコントロールできるようになったのもっと進化させたいですね。

世界のどこにいてもインターネットがあれば仕事できるスタイルを目指します！

---

## ＊これからの抱負

収入にして独立前の倍以上、自由度は比べものにならない程の世界を手に入れることができました。

「自分が手を動かした分だけお金になる」環境は手に入ったので、今後は**自分が手を動かさなくても収入が継続的に入る仕組み**を強化し、手に入れた時間で新サービスやビジネスパートナー発掘などに力を注いでいきたいです。

## 濱内勇一さん

(33歳男性／システム開発会社経営／北海道在住)



---

## ＊この講座に参加してどのような変化があったか

@SOHOで平城さんのメルマガを読み始め、この講座の立ち上げ時に参加させていただきました。

当時はまだサラリーマンでしたが、独立して自力で販路を開拓していく路を平城さんの成功体験から得ることができました。

**私にとって一番大きかったのは、メンタルブロックの解除だと思います。**

今までは所属する会社の中という非常に狭い世界で物事を考えていましたが、メンタルブロックの解除によって可能性が一気に広がりました。

メンタルブロックの解除はこの講座だけのものではありませんが、エンジニアが独立するに当たって、ノウハウを得つつメンタルブロックの解除もできるという合わせ技が非常に有益な点だと思います。

---

## ＊どのようなことが実現できたか

顧客の信頼を勝ち取ることができました。

**どういったときにどう行動すると顧客の信頼を得られるのかということが、講座やTrueCloudにおいてインプットできていたので、適切なタイミングでベストの行動がとれました。**

帰省で外出している最中に顧客から困ったということでのTelコールが来たとき、すぐに近くのベンチに座ってMacBookを取り出し、テザリングで対応。この間15分ほどです。

独立してそれなりの期間がたった今となっては当たり前のマインドとして根付いていますが、サラリーマンエンジニアだと気づかなかったり忘れてしまうことを叩き込んでくれました。

---

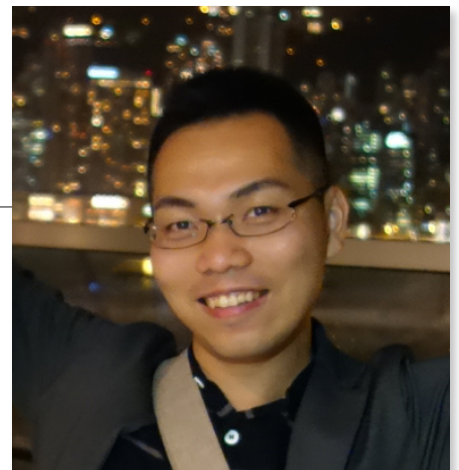
## ＊これからの抱負

個人として独立して法人成りを果たすことができました。

**受託開発は安定的に確保できている**ので、これを継続しつつ、自社サービスの開発を進めていき、更に拡大できるようにしていきたいと思います。

## 畑智彦さん

(37歳男性 / フリーエンジニア / 奈良県在住)



---

### ●この講座に参加してどのような変化があったか

エンジニアの独立イメージに変化がありました。

私のこれまでの独立のイメージは、

「不安定、博打的な要素大、結局システムに縛られる」といった負のイメージが大半を占めていました。

それがこの講座に参加して平城さんはもちろんメンバーの方々の様々な活動に接して、**独立とは本当に自由で、クリエイティブで、ワクワクする物という考え方に変化しました。**

---

### ●どのようなことが実現できたか

サラリーマンしながら独立の準備が出来ました。

私が講座に参加して、まず最初にした事は個人事業の開業届けを出す事でした。

そこから特に意気込むこともなく講座の中で語られている事を淡々と実践していったところ、1ヶ月後には自然とお仕事がいっぱい舞い込む様になりました。まだ副業という状態にも関わらず、受託だけではなく利益シェア型のプロジェクトや独自サービスの開発という流れが生まれてきました。

---

## ●これからの抱負

独立してこれまで育ててきた業務の益々の発展はもちろんですが、**新しくプログラム塾を開催したい**と考えています。

「エンジニアの独立への道≠スキル向上」だと思いますが、スキルが合ったほうが選択の幅は広がると思います。こういった活動を通してお世話になった講座への還元できれば幸いです。



---

## 【その7】 ビジネスパートナーシップ ～ True Partners～

---

私はこの講座に参加をしている方と、積極的にパートナーシップを組んでいます。私から提供できることとしては、**ビジネスアイデアの提供とアドバイス**です。

これまでの私の実績としては、

- ◆ 1万社以上に導入されたショッピングカートレンタルシステムの構築
- ◆ @SOHOを4年で日本No.1の規模に育て上げる  
(当時10万人、現在25万人)

です。

その他、インターネット上のビジネスモデルについては、23歳の頃にスタートして、**もう16年ぐらい研究しているので、成功するポイントを知り尽くしています。**

そして、パートナーシップを組んだ後は、

- ◆ このエンジニアメルマガ (**読者2万人**) での告知
- ◆ 会員25万人サイト@SOHOでの告知
- ◆ @SOHOメルマガ (**読者7万人**) での告知
- ◆ Facebook (**友達5,000人/フォロワー1,800人**) での告知
- ◆ 平城式Facebookメルマガ (**読者6千人**) での告知

という形で、私が持つ告知力を、フルに活用して一緒にサービスを創りあげていきます。

- ◆ 何らかのWebサービスを立ちあげたい
- ◆ 自分のブランディングを行い、自分の商品・サービスを広めていきたい

という方にはとても良いと思いますね。

---

## 意識の高いメンバーと繋がる価値

---

如何でしたか？

『独立して自分の力を試したい』という意識の高いメンバーと直接繋がる  
ことができる。

受講生の皆さんの言葉を読んで、あらためてこの価値の素晴らしさを感じる  
ことができました。

下記の写真は、2015年に開催した『目標設定会&新年会』の時の様子。

初対面でもすぐに打ち解けることができ、会話が弾むのは、**平城を通じて繋  
がった意識の高いメンバーだから**、と考えることができます。



---

## 今回のプレミアムコースの内容

---

上記で説明した下記の6つのプログラムの全てが、参加後すぐに利用できます。

**【その1】 音声講座 ～ Voice Stream ～**

合計130本の音声ですぐに聞けるようになります。

**【その2】 平城への直接相談 ～ Success Sharing ～**

**通常は2時間で49800円。**このコース参加者の方は、講座の参加費用の中で何度でも相談できます。

**【その3】 オンラインコミュニティ ～ True Cloud ～**

**【その4】 月例Skypeミーティング ～ True Cloudセッション～**

**【その5】 早起き実践プログラム ～ Morning Specialist ～**

**【その6】 メンバー限定オフ会 ～ True Summit ～**

---

## 今回だけの特典

---

今回はさらに、下記の特典を全ておつけします！

**<特典その1>**

平城への直接相談 ～ Success Sharing ～のバックナンバー

1本あたり約2時間、合計18本以上！

**(通常は1本3,000円) ⇒ 合計54,000円分！**

**<特典その2>**

月例Skypeミーティング ～ True Cloudセッション～のバックナンバー

1本あたり約2時間、合計30回分！

**(通常は1本3,000円) ⇒ 合計90,000円分！**

**<特典その3>**

2015年1月に開催した、『True Summit 目標設定会』にて、平城から参加者にアドバイスをした動画（合計8名分）をお渡しします。

---

## 受講費用

---

それでは、今回の受講費用のお知らせです。

通常、

**98,000円（受講期間：6ヶ月分）**

※7ヶ月目以降は4,980円／月

のところ、

**49,800円（受講期間：6ヶ月分）**

※7ヶ月目以降は2,980円／月

とさせていただきます。

※お支払いはクレジットカード決済（Paypal）となります。

※7ヶ月目以降は毎月決済に切り替わりますが、いつでも退会することができます。

---

## よくある質問

---

### **Q.私はITエンジニアではないですが、参加できますか？**

はい、大丈夫です。現在参加頂いている方として、デザイン系のお仕事をされている方やWebプロデューサーの方、そして逆にITが苦手な経営者の方や主婦の方など、幅広い方に参加頂いています。この講座は技術的なことを学ぶのではなく、ビジネスの考え方や進め方を学ぶものですので、ビジネスについての平城の視点は様々な分野の方に参考にして頂いています。

### **Q.今回参加できなかった場合、次回の募集は行われますか？**

その予定ですが、次回いつ募集を行うかは決まっておられません。

### **Q.今の私はまだ駆け出しなのですが、入った方が良いでしょうか？**

『入ったほうが良いかどうか』ではなく、『入りたいかどうか』で決めて頂いた方が良くと思います。人が成長できるかどうかは情熱次第だと思えますし、そういった情熱を持っている方は、平城が全力でサポートします。

### **Q.この講座では技術的なことは習得できるのでしょうか？**

技術的なことは別途セミナーを開催しています。プレミアムコースに参加頂いている方は、割引料金でセミナーに参加をすることができます。また、技術的に質問したいことがあれば、Facebookグループ上のコミュニティー『TrueCloud』でご質問頂ければ、平城や他の参加メンバーから回答をもらうことができます。

### **Q.この講座に入ると、平城さんとは直接会えるのでしょうか？**

毎年年初に東京にて開催している『新年会&目標設定会』に参加頂ければ、お会いすることができます。その他、合宿形式のセミナー等を開く場合にはお会いすることができます。

## **Q.全くITとは関係ないことでも相談できますか？**

はい、大丈夫です。

## **Q.卒業制度を使いたい場合、年収はどのように証明すれば良いですか？**

実質的に年収1,000万円を達成していても、節税のために確定申告上は収入が1,000万円にならない場合もありますので、基本的に、自己申告を信じさせて頂いています。メールベースで、年収1,000万円達成の内訳を申告頂ければ、承認させて頂きます。仮に嘘を申告されたとしても、他の参加者に対して引け目を感じるだけで、ご自身の成長につながらないため、意味のないことだと考えています。

## **Q.最初から年収1,000万円を達成している場合はどうなりますか？**

半年間の受講費用はお支払い頂きますが、7ヶ月目以降のお支払いは停止させて頂きます。

## **Q.返金制度はありますか？**

講座に参加頂くと、全ての動画および音声コンテンツが閲覧できる状態になりますので、返金制度は設けておりません。『平城さんのコンテンツだから信頼できる』という方のみご参加頂ければと思います。

## **Q.分割払いは可能でしょうか？**

今のところ、分割払いのプランはございません。特典を含め、既存のコンテンツを消化して頂くために6ヶ月間はしっかりと参加頂くことにしています。7ヶ月目以降は、自動的に月額払いになりますが、もし途中退会したい場合はいつでも退会可能です。

# 追伸

私がこの講座をスタートしたのは、2011年です。

この4年間で、私のステージも大きく変わり、**現在はITのビジネスにとどまらず、合計で10を超える様々なビジネスを手がけています。**

従って、現在オフラインのセミナーは開催していません。

有り難いことに、多くの方から、Facebookやメルマガを通じて

**『今後セミナーの予定はないのですか？』**

という期待のメッセージを頂くのですが、**なかなかセミナーの時間を捻出することが難しくなっています。**

今後も、ごく限られた機会にだけしか、オフラインのセミナーを開催することはないと思いますが、このエンジニア講座においては、私と直接SkypeやFacebookグループ上のオンラインコミュニティ『TrueCloud』で相談することもできます。

私はITエンジニアとして社会人デビューし、この業界で多くのことを教わりました。私自身の人間としての成長も、ITエンジニアとしての『下積み』があったからこそだと思えます。

ですので、**私に直接相談できる唯一のホットラインとして、この講座は継続していきたいと思えます。**

私に直接相談したいという方は、ぜひこの機会を活かしてください。

平城 寿

特定商取引法に関する表記